

Jürgen Schewe Wirtschaftsbüro  
Davenstedter Str. 60, 30453 Hannover  
Tel.: 0511 / 210 77 70  
Fax: 0511 / 210 77 76  
mail@wb-schewe.de



## Informationspflichten

gem. § 11 Versicherungsvermittlungsverordnung  
vom 19.12.2006 - Inkrafttreten ab 22.05.2007

### zu Status und Stellung

- X - Makler - tätig nur im Auftrag der Kunden
- O - Mehrfachagent im Auftrag von Versicherungen
- O - Agent im Auftrag der Versicherung.....

### zu Beteiligungen

Keine Versicherungsgesellschaft hat Kapitalanteile!  
Vermittler besitzt keine Kapitalanteile an  
Versicherungsunternehmen!

### zur Registrierung

Industrie- und Handelskammer Hannover,  
Schiffgraben 49, 30175 Hannover  
Tel.: 0511 3107-0 ; [www.hannover.ihk.de](http://www.hannover.ihk.de)  
Jürgen Schewe, Einzelunternehmen  
Register-Nr.: D-QUGN-SSDCI-05  
([www.vermittlerregister.info](http://www.vermittlerregister.info))

### zur Versicherung

Dass eine gesetzlich geforderte Vermögensschaden-  
Haftpflichtversicherung mit der vorgeschriebenen  
Versicherungssumme besteht, wurde gegenüber  
der IHK nachgewiesen. Ohne diesen Nachweis ist  
eine Registrierung nicht möglich!

### zur Protokoll-Pflicht

Eine festgeschriebene gesetzliche Auflage ist die  
Beratungs- und Dokumentations-Pflicht, d.h.:  
Besprechungsprotokolle sind zu führen!

### zur Beschwerde-Stelle

Versicherungs-Ombudsman e.V.  
Postfach 08 06 32 - 10006 Berlin  
[www.versicherungsombudsman.de](http://www.versicherungsombudsman.de)

## Zusätzliche Informationen im Hinblick auf die Vorschrift zur Auswahl einer hinreichenden Zahl von Versicherungsprodukten:

Um den gesetzlichen Anforderungen Rechnung zu tragen, erfolgen vor den Kundengesprächen eingehende Marktrecherchen bei allen namhaften deutschen Versicherungen dergestalt, dass nicht nur direkt bei den Versicherungen Preis-/Leistungs-Vergleiche eingeholt werden, sondern in erster Linie die langjährig etablierten Deckungskonzeptanbieter bezüglich deren Angebote, Leistungen und Schadensfalleinsatz geprüft werden, um dann Vorschläge für die Kunden erstellen zu können.

Aus dieser Vielzahl von möglichen Produkten erfolgt eine Empfehlung für den jeweiligen Kunden!

Mit der Unterzeichnung bestätige/n ich/wir, dass mir/uns die Informationen übergeben wurden und ich/wir  
verzichte/n hiermit auf eine Benennung einzelner Versicherungsgesellschaftsnamen.

---

Ort und Datum

---

Unterschrift/en des/der Kunden

# Was ein Versicherungs-Makler für seine Kunden leistet und was das kostet.

## Risikoanalyse

Die Risikoanalyse ist meist der Auftakt der Zusammenarbeit mit einem Versicherungsmakler. Dabei prüfe ich unter Berücksichtigung aller individuellen Gegebenheiten, gegen welche Gefahren vorgesorgt werden muss und ob eine Versicherung in jedem Fall zweckmäßig ist. Hauptziel der Analyse ist es, sicherzustellen, dass nicht zu viel, aber auch nicht zu wenig versichert wird.

## Vertragsgestaltung

Die Vertragsgestaltung ist eine typische Dienstleistung des Versicherungsmaklers. Wo immer es möglich ist, werde ich Einfluss auf den Inhalt der Policen nehmen. Ebenso werde ich risiko- und marktgerechte Prämien für meine Kunden vereinbaren.

## Unabhängigkeit

Da Versicherungsmakler nicht an bestimmte Versicherer gebunden sind, werde ich die einzelnen Risiken unter Umständen bei verschiedenen Gesellschaften platzieren - und zwar jeweils dort, wo nach meiner Sachkenntnis ein günstiges Preis-Leistungs-Verhältnis und eine reibungslose Vertragsabwicklung sicher sind.

## Betreuung

Meine Betreuung entlastet meine Kunden weitgehend von zeitraubenden Abwicklungs- und Verwaltungsarbeiten. Mein besonderes Augenmerk gilt der laufenden Anpassung des Versicherungsschutzes an veränderte Risiko- und Marktverhältnisse. Darüber hinaus bin ich Berater in allen Fragen der betrieblichen und privaten Risiken.

## Schadensregulierung

Die Schadensregulierung ist eine weitere wichtige Dienstleistung. Ich verhandle mit den Versicherern, suche Sachverständige aus und wickle den Schadenfall bis zur Entschädigung ab.

## Sachverstand

Mein Sachverstand ist mein größtes Kapital. Und für den Kunden die Gewähr, dass sein Versicherungsschutz stets up to date ist. Denn Versicherungsbedarf und Marktangebot ändern sich ständig. Ich halte beide im Auge.

## Kosten

Die Kosten für die Leistungen, die ein Versicherungsmakler erbringt, sind nach internationalem Gewohnheitsrecht mit den von den Versicherungsgesellschaften an ihn gezahlten Courtagen abgegolten. Deshalb entstehen den Kunden keine zusätzlichen Kosten durch die Zusammenarbeit mit meinem Versicherungsmakler-Unternehmen.